



*Филиал федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Астраханский государственный технический университет»
в Ташкентской области Республики Узбекистан*

Факультет высшего образования

Кафедра «Общая экология и экономика»

**Методические указания
к практическим занятиям
по дисциплине «Институциональная экономика»**

для обучающихся по направлению 38.04.01 «Экономика»

Ташкентская область, Кибрайский район – 2025

Составитель: *к.э.н., доцент, Тараскина Ю.В.*

Рецензент(ы):

к.э.н., доцент, Лунева Т.В. _____

Приведены методические указания к практическим занятиям по дисциплине «Институциональная экономика», которые позволяют обучающимся закрепить теоретические знания, развить навыки и умения в области институциональной экономики.

Целью методических указаний является оказание помощи обучающимся в выполнении практических заданий по дисциплине «Институциональная экономика», в приобретении и развитии навыков и умений оценки показателей, характеризующих основы экономических институтов, а также навыков подбора необходимых данных, их анализа и обработки для решения задач.

Методические указания для практических занятий по дисциплине «Институциональная экономика» предназначены для студентов, обучающихся по направлению 38.04.01 «Экономика». Они полностью соответствуют требованиям ФГОС по дисциплине «Институциональная экономика».

Методические указания для практических занятий по дисциплине «Институциональная экономика» утверждены на заседании кафедры «Общая экология и экономика» «21»_02_2025 г., протокол № 7.

Методические указания для практических занятий по дисциплине «Институциональная экономика» предназначены для обучающихся по направлению 38.04.01. «Экономика».

Настоящие учебно-методические материалы содержат задания, которые позволят обучающимся самостоятельно овладеть *(фундаментальными знаниями, профессиональными умениями и навыками деятельности по профилю подготовки, опытом расчетно-экономической и научно-исследовательской деятельности)*, и направлены на формирование следующих компетенций:

УК-2: Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла

В результате выполнения самостоятельных работ по дисциплине «Институциональная экономика» обучающиеся должны:

знать: особенности функционирования финансового рынка, финансовые продукты и услуги;

уметь: проводить подбор, продажу финансовых продуктов и услуг, в том числе консультирование по составлению финансового плана и формированию инвестиционного портфеля;

владеть навыками /иметь опыт: навыками по разработке перспектив развития финансового рынка, а также по формированию финансового плана и инвестиционного портфеля на основе информации о состоянии финансового рынка, финансовых продуктах и услугах.

Описание заданий для практических занятий содержит: тему, задания, требования к выполнению конкретного задания по данной теме, порядок выполнения задания, формы контроля, требования к оформлению заданий. Для получения дополнительной, более подробной информации по изучаемым вопросам приведены рекомендуемые источники в рабочей программе дисциплины.

1. Типовые вопросы к семинарам (опросам)

Лекция 1. Введение в институциональный анализ, понятие экономических институтов в современной экономике

1. Понятие нормы. Признаки и типы норм.
2. Понятие и функции институтов. Причины возникновения институтов.
3. Институциональная структура общества. Формальные и неформальные институты и их взаимодействие.
4. Институциональные изменения. Эволюция и революция институтов
5. Понятие нормы. Признаки и типы норм.
6. Понятие и функции институтов. Причины возникновения институтов.
7. Институциональная структура общества. Формальные и неформальные институты и их взаимодействие.
8. Институциональные изменения.
9. Эволюция и революция институтов
10. Зависимость от предшествующей траектории развития, или эффект исторической обусловленности развития (path dependence).
11. Особенности институционального подхода в экономике. Трансакция, как базовая единица анализа. Качественный анализ данных.
12. Микроаналитический характер подхода. Ограничения на получение информации.
13. Междисциплинарность.
14. Рассмотрение фирмы и рынка как альтернативных механизмов координации.
15. Влияние внутреннего мира человека на экономическое поведение.
16. Какой подход называется «панглоссианским» и почему?
17. Что такое «зависимость от пути развития» и как она проявляется в институциональной сфере?
18. Какие формы зависимости от пути развития вам известны? Какая из них представляет наибольший интерес для экономистов и почему?

Вопросы к размышлению

1. Можно ли сказать, что абсолютный диктатор — это лучший вариант третьей стороны, осуществляющей принуждение?
2. Существование формального правила легче доказать, чем существование социальной нормы. Чем можно объяснить сложности, связанные с выявлением социальной нормы, и что может свидетельствовать о том, что она существует?
3. Существует так называемые «спящие» нормы права, которые малоизвестны и редко применяются на практике. Как вы думаете, является ли «спящая норма» институтом?
4. В обыденной жизни потенциальные «дилеммы заключенных» регулируются не столько нормами закона, сколько неформальными социальными нормами. Приведите несколько примеров подобного института, который заставляет людей выбирать те стратегии, которые могут быть непривлекательными для них. Какие ситуации, по Вашему мнению, встречаются чаще: ситуации координации или ситуации типа «дилемма заключенных»?
5. Какие правила, на ваш взгляд, более гибкие — формальные или неформальные?
6. Приведите примеры, иллюстрирующие различные типы взаимодействия между формальными и неформальными правилами.
7. Сравните следующие ситуации:

а) Вы пытаетесь заключить сделку с иностранным контрагентом, однако, не знаете языка, на котором говорит ваш контрагент, он не говорит на вашем языке, а найти переводчика вы не смогли. Сделку заключить не удастся.

б) Вы пытаетесь заключить сделку и обсуждаете ее условия с контрагентом, при этом ваша речь грамматически правильная, в то время как речь вашего партнера выдает в нем человека, относящегося к другому, более низкому социальному кругу. По непонятным вам причинам контрагент отказывается заключать с вами сделку, и вам кажется, что именно различие в речи сыграло в этом отказе определенную роль. В каждой из этих ситуаций вы понесли определенные потери — вам не удалось заключить сделку, которая была выгодна для вас, и это можно рассматривать как определенного рода санкцию. Какой тип санкции действует в этих ситуациях? Объясните различие между этими типами санкций.

Лекция 2. Понятие трансакции. Виды трансакционных издержек. Методы минимизации рыночных трансакционных издержек

1. Понятие, значение и виды трансакционных издержек. Издержки поиска и обработки информации. Издержки измерения. Издержки проведения переговоров и оформления контрактов.
2. Издержки спецификации и защиты прав собственности. Издержки оппортунизма, его предупреждения и обнаружения.
3. Ех ante и ex post трансакционные издержки.
4. Какие основные виды рыночных трансакционных издержек вам известны?
5. В каких случаях мы говорим об избыточных измерениях качественных характеристик благ?
6. Приведите примеры поисковых, экспериментальных и доверительных товаров.
7. Что такое неоднородные товары? Каким образом можно добиться экономии трансакционных издержек измерения качества неоднородного блага?
8. Что такое кооперативный излишек и почему возникают проблемы при его разделе?
9. Чем «заложник» как способ защиты контракта отличается от обеспечения?
10. В чем преимущества самовыполняющегося соглашения перед «заложником» и обеспечением?
11. Сравните механизм двусторонней и многосторонней репутации. При каком механизме цена, которую придется заплатить агенту, будет выше?
12. В каких случаях неформальные механизмы репутации будут более действенны в защите контракта, чем правовая система?
13. Объясните, в чем проявятся издержки более жестких способов принуждения к исполнению договора, например, заключения в тюрьму или телесных наказаний.
14. Почему величина трансакционных издержек при неперсонализированном обмене будет выше, чем при персонализированном обмене?
15. Как контракты с долевым участием помогают экономить трансакционные издержки измерения качественных характеристик блага?
16. Атрибуты трансакций. Специфичность активов, неопределенность, частота трансакций, общий объем сделки, время на ее осуществление
17. Выбор механизма координации на основе сравнения уровня трансакционных издержек.

Вопросы к размышлению

1. Кинотеатры часто продают билеты без указания места. Экономия какого из видов трансакционных издержек достигается при подобном способе продажи билетов?
2. Объясните, почему на конкурентном рынке не возникнет ситуация переговоров по Гоббсу? Что ограничивает возможность высказывания угроз?

3. Какой вид трансакционных издержек приводит к возникновению институтов в ситуации координации, ситуации типа «дилемма заключенных» и ситуации неравенства? В ситуации координации рассмотрите отдельно институт денег и правила дорожного движения (движения по правой или по левой стороне).

4. В романе «Братья Карамазовы» Достоевский рассказывает следующую историю. Подполковник распоряжался большими суммами казенных денег. Каждый раз после очередной финансовой проверки подполковник ссужал деньги купцу Трифонову. Тот ездил на ярмарку, пускал деньги в оборот и возвращал подполковнику деньги с процентами. Но однажды приехал начальник дивизии, распек подполковника на чем свет стоит и велел тому подать в отставку. Подполковник попросил Трифонова вернуть ему последнюю сумму 4500 рублей. «Никогда я от вас ничего не получал, да и получать не мог», — ответил Трифонов. Как называется такое соглашение? Что гарантировало исполнение этого соглашения? Какие изменения, произошедшие в структуре сделки, вызвали оппортунистическое поведение купца Трифонова?

Лекция 3. Теория прав собственности и контрактные отношения
Понятие сделки в рамках институционализма. Пучок прав собственности. Проблема «принципал-агента»

1. Теория игр как начальный элемент развития теории контрактов.
2. Теория контрактов: классификация основных направлений. Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов.
3. Отношение присвоения и отношение собственности
4. Простейшие отношения собственности
5. Классификация систем отношений собственности
6. Воспроизводство отношений собственности
7. Теория агентских отношений. Проблема «принципал-агент». Типы асимметрии информации и виды оппортунистического поведения: негативный отбор, «моральный риск» (отлынивание и недобросовестность), вымогательство.
8. Специфичность ресурсов и вымогательство. Моральный риск и институциональные способы его предотвращения.
9. Неблагоприятный отбор и институциональные способы его предотвращения.
10. Выбор методов контроля и стимулирования при решении проблемы «принципал-агента». Классификация контрактов: классический, неоклассический и отношенческий. Факторы, влияющие на выбор типа контракта.
11. Теория контрактов и оптимизация системы
12. Сравните механизм двусторонней и многосторонней репутации. При каком механизме цена, которую придется заплатить агенту, будет выше?
13. В каких случаях неформальные механизмы репутации будут более действенны в защите контракта, чем правовая система?
14. Объясните, в чем проявятся издержки более жестких способов принуждения к исполнению договора, например, заключения в тюрьму или телесных наказаний.
15. Почему величина трансакционных издержек при персонифицированном обмене будет выше, чем при персонифицированном обмене?
16. Как контракты с долевым участием помогают экономить трансакционные издержки измерения качественных характеристик блага?
17. Как экономическая теория определяет права собственности, и в чем отличие этого подхода от юридического определения права собственности?
18. Что такое «размывание» прав собственности? Что является причиной «размытых» прав собственности? Приведите примеры.
19. Что такое «пучок прав собственности»? Поясните связь между теми правомочиями, которые входят в пучок прав собственности на актив, и ценностью этого актива.

20. Что такое внешние эффекты? Назовите основные виды внешних эффектов, с которыми имеет дело экономика права.
21. Верно ли утверждение о том, что отрицательные внешние эффекты создает лишь незаконная деятельность? Поясните вашу точку зрения.
22. Приведите пример отрицательного внешнего эффекта, который проявляется в тот момент, когда осуществляется создающая его деятельность и затрагивает небольшое число лиц?
23. Приведите пример отрицательного внешнего эффекта, который проявляется по прошествии определенного времени и затрагивает большое количество людей.
24. Приведите пример положительного внешнего эффекта.
25. Объясните высказывание Коуза об обоюдостороннем характере внешних эффектов. Используйте любое судебное дело из статьи Коуза «Проблема социальных издержек» для объяснения этого высказывания.
26. Какие способы интернализации экстерналий вам известны?
27. При каких условиях правовая система не оказывает влияния на эффективность производства и размещение ресурсов?
28. Почему сторонники институционального подхода говорят об «исключительных», а не об абсолютных правах собственности?

Вопросы к размышлению

1. На примере работы маяков объясните сложности введения режима частной собственности. Выделите правовые и технологические причины, обуславливающие невозможность исключения других лиц из пользования светом маяка.
2. Объясните, каким образом происходит интернализация экстерналий при решении конфликта по поводу вредного воздействия путем заключения частной сделки.
3. Оцените предложение о решении проблемы истощения рыбных ресурсов путем введения частной собственности на этот ресурс.
4. Какие режимы собственности могут сложиться де факто при государственной собственности де юре? Подумайте над тем, каковы те условия, которые приведут к а) частной собственности, б) коллективной собственности и в) общедоступной собственности.
5. Если число проданных на рейс билетов оказывается больше, чем посадочных мест, можно провести аукцион, в ходе которого выяснится, кто из пассажиров готов в обмен на определенную компенсацию лететь другим, более поздним рейсом. Размер компенсации определяется минимальной ценой, необходимой для того, чтобы побудить нужное количество людей отказаться от своих мест. Эта система работает довольно хорошо. Можно ли использовать подобную систему аукционов для того, чтобы решить вопрос о разрешении курить во время полета? Аргументируйте вашу точку зрения.
6. Как вы думаете, каким образом будет использоваться участок плодородной земли, доступ к которому не ограничен, — как пастбище для скота или с целью выращивания фруктового сада? Аргументируйте вашу точку зрения.
7. В какой ситуации находятся люди, имеющие неограниченный доступ к ограниченному ресурсу? Проиллюстрируйте ваш ответ матрицей соответствующей игры. Какие трансакционные издержки препятствуют решению проблемы? Какие институциональные решения проблемы вы можете предложить в этой ситуации?
8. В кафе за соседними столиками сидят два посетителя, и один из них курит. Некурящему посетителю мешает дым, и он готов заплатить 300 рублей за то, чтобы курящий отказался от курения. Курящий посетитель готов принять в качестве оплаты за отказ от курения 200 рублей. Трансакционные издержки заключения сделки между ними равны нулю. Объясните, почему эта сделка не состоится.

9. Представьте себе, что вы адвокат, и ваша задача — привести аргументы в защиту исключительных прав собственности. Какие доводы вы приведете в своей речи?

Лекция 4. Методы минимизации морального риска. Полный и неполный контракт. Формы контрактных отношений. Механизмы, принуждающие к соблюдению контракта

1. Какие требования предъявляются к полному контракту?
2. Почему реальные контракты всегда будут неполными?
3. Что такое ограниченная рациональность человека?
4. Что такое асимметрия информации? Какие виды асимметрии информации вам известны? Объясните механизм неблагоприятного отбора на примере конкретного рынка (страхования, подержанных автомобилей).
5. Чем стратегия сигнализирования отличается от стратегии просеивания?
6. Что такое сигнал? Почему действенность сигнала зависит от величины вложенных в него средств?
7. Опишите стратегии, которыми могут воспользоваться стороны на рынке адвокатских услуг.
8. При каких условиях возможно возникновение морального риска?
9. Какие ресурсы называются пластичными?
10. Какие способы предотвращения морального риска вам известны?
11. Чем ограничены возможности применения стимулирующих контрактов для решения проблемы морального риска агентов?
12. Из чего складываются издержки, возникающие в отношениях принципала и агента?
13. Как выбор средства судебной защиты контракта может влиять на моральный риск и неблагоприятный отбор, возникающие при заключении и исполнении договоров?
14. Как называется тот доход, который является целью вымогательства? Какие способы экспроприации этого дохода вам известны?
15. Какой ресурс называется «специфическим», и какие виды специфичности ресурса вам известны?
16. Что такое фундаментальная трансформация?
17. Какой контракт называется отношенческим?
18. Какие факторы влияют на выбор типа контракта?
19. Почему классический контракт — негибкий? Каким образом экономические агенты приспосабливаются к изменившимся условиям, если они заключают классические контракты?
20. За счет чего неоклассический контракт более гибкий, чем контракт классический?
21. Для каких целей в неоклассическом контракте используются гарантии? Приведите пример подобных гарантий.
22. Как решаются споры в неоклассическом контракте, и какую роль играет судебное решение споров?
23. Назовите основные характеристики отношенческого контракта.
24. Какой способ организации сделки применяется, соответственно, при классическом, неоклассическом и отношенческом контракте?

Вопросы к размышлению

1. Раймон Дайан приобрел эксклюзивную лицензию на право открывать рестораны Макдональдс в Париже у Рэя Крока, основателя системы Макдональдс. В парижских

ресторанах строгие спецификации компании, касающиеся пищевых продуктов, вопиющим образом игнорировались. Гамбургеры приготавливались без стандартных ингредиентов. Еду хранили так долго и подавали такой холодной, что менеджеры Макдональдса, инспектировавшие рестораны, с трудом могли ее есть. Парижские рестораны были такие грязные, что франчайзи в системе Макдональдс по всему миру слышали жалобы от своих постоянных клиентов, которым довелось увидеть рестораны Дайана при посещении Парижа. Президент канадского Макдональдса Джордж Кохон настаивал «на удалении раковой опухоли» и попытался договориться о выкупе лицензии Дайана. Когда Дайан отказался, компания Макдональдс отозвала его лицензию. Дайан подал иск в суд штата Иллинойс, утверждая, что компания Макдональдс пытается присвоить прибыли от парижских операций. Судья Карри в 1982 году решил дело в пользу Макдональдса, отклонив иск Дайана. Дайте экономическое обоснование судебного решения. Объясните соотношение выгод и издержек оппортунистического поведения франчайзи типа Дайана:

- а) до решения суда
- б) после решения суда.
2. Почему возраст человека не может быть сигналом на рынке труда?
3. В чем, на ваш взгляд, заключаются причины ограниченных возможностей правовой системы по предотвращению оппортунистического поведения?
4. Сформулируйте условия, при которых станет возможным вымогательство?
5. Работник компании А, который прошел специальную подготовку, оплаченную этой компанией, устанавливал оборудование, производимое компанией А в компании В, которая захотела переманить его к себе, считая это выгодной сделкой, потому что ей не придется нести издержки по его обучению. Предлагая работнику перейти к ней на работу, компания В пытается экспроприировать квази-ренду, которая возникает благодаря тому, что работник обладает специфическим человеческим капиталом — имеет особые навыки работы на оборудовании компании А, получение которых было оплачено этой компанией. Должен ли закон предоставить компании А право удержать работника? Какие способы удержать работника доступны компании А, если закон откажет ей в этом?
6. Адвоката можно рассматривать не только как агента своего клиента, но и как агента суда. Суд хочет, чтобы адвокат раскрывал истинное положение дел, не затягивал дело, не причинял беспокойства другой стороне. Клиент хочет, чтобы адвокат сделал все, чтобы выиграть дело. Как различные типы контракта с адвокатом (почасовая оплата труда адвоката, условное вознаграждение) повлияют на его поведение как агента своего клиента и как агента суда?
7. Какую роль, по вашему мнению, могут играть профсоюзы в защите квази-ренды работников, которая может быть экспроприирована работодателем?

Лекция 5. Теория фирмы. Понятие фирмы в классической экономике. Теории фирмы в институциональной экономике. Границы фирмы

1. Преимущества фирмы в сравнении с иными экономическими институтами. Преимущества фирмы с позиций собственника. Преимущества фирмы с позиций работника. Социальная роль фирмы.
2. Ограничения использования института фирмы.
3. Обострение проблемы «принципал-агента» при росте фирмы; удлинение цепей передачи информации; снижение «мощных» стимулов.
4. Способы устранения внутрифирменных ограничений. Типология фирм. Юридический статус (организационно-правовая форма). Структура (взаимосвязь и состав отдельных элементов фирмы — подразделений). Стиль управления (характер использования властных полномочий, методы принятия). «Х, Y и Z-фирмы».
5. В чем преимущества и недостатки частнопредпринимательской фирмы?

6. Какие механизмы контроля управляющих открытых акционерных обществ вам известны?
7. В чем отличие англо-американской модели корпоративного контроля от германо-японской модели? Сформулируйте сравнительные преимущества и недостатки этих моделей. Почему профессиональные товарищества, например юридические фирмы, могут достигать значительной величины?
8. Что такое «эффект Эверча-Джонсона» и в деятельности каких фирм он проявляется?
9. В каких фирмах — регулируемых или государственных у управляющих больше возможностей для оппортунистического поведения?
10. Объясните, почему возникают некоммерческие организации?
11. Какова роль управляющего в модели югославской фирмы с рабочим самоуправлением?
12. Как рассматривает фирму стандартная экономическая теория? В чем преимущества и недостатки этого подхода?
13. На какие основные вопросы должна дать ответ институциональная теория фирмы?
3. Как объяснял возникновение фирмы Найт?
14. Каковы основные аргументы критики Найта Коузом?
15. Как Коуз объясняет возникновение фирмы и ее границы? В чем состоит основная заслуга Коуза?
16. Каковы основные аргументы критики теории фирмы Коуза Алчианом и Демсецом?
17. Почему Алчиан и Демсец не видят различий между контрактом, заключаемым на рынке, и контрактом внутри фирмы?
18. В чем вы видите преимущества и недостатки теории фирмы Алчиана и Демсеца?
19. Почему, по мнению Саймона, появляется необходимость в особом контракте — контракте о найме?
20. В чем отличие контракта о найме от обычного рыночного контракта?

Вопросы к размышлению

1. Как, по вашему мнению, развивались бы отношения между компанией Дженерал Моторс и Фишер Боди, если бы основную ценность в компании Фишер Боди представлял человеческий капитал братьев Фишеров?

Лекция 6. Институциональные аспекты государственного регулирования. Теневая и неформальная экономика. Изменение институтов: эволюционное и революционное развитие

1. Специфика института государства: масштабность, слабость критериев оценки, незаменимость.
2. Преимущества института государства. Создание законодательства. Общественные блага.
3. Внешние эффекты. Проблемы неравенства и контроля рынка.
4. Пределы государственного вмешательства в экономику. Проблемы эффективности голосования. Группы с единым интересом и их значение. Бюрократия и законы ее развития.
5. Институционализм как новое направление в экономической теории. Истоки современного институционализма. Традиционный институционализм. Т.Веблен, У.Митчелл, Д.Коммонс.
6. Развитие институционализма в XX веке. Понятие института.
7. Институт как совокупность ролей и статусов. Институт как коллективное действие.

8. Институт как правила, механизмы, обеспечивающие их выполнение. Институты как объект воздействия человека. Институт и его функции. Роль институтов в функционировании экономики. Поведение экономических агентов.
9. Концепция рациональности. Максимизирующее поведение. Эффект интернализации. Предпочтения и ограничения.
10. Целевые установки индивида. Институциональный подход. Индивидуальное и коллективное бессознательное.
11. Модель экономического человека в ортодоксальной экономической теории. Поведенческие предпосылки институционального анализа.
12. Субъективная обоснованность действия. Экономическое поведение и информация.
13. Рациональное поведение. Органическая рациональность. Ориентация на собственный интерес.
14. Оппортунизм. Послушание. Рутины и ментальные модели.
15. Институт хозяйственной этики и экономическое поведение. Этические нормы и система традиций. Нравственные правила поведения. Закрытые общества. Субъективные мысленные конструкции.

Типовые тестовые задания

1. Отметьте теорию, которая относится к основным концепциям неинституционализма:
 - а) теория прав собственности относятся
 - б) теория трансакционных издержек относятся
 - в) теория саморегулирования рынка
 - г) теория экономических организаций относятся
 - д) теория экономики права относятся
2. Отметьте черты с точки зрения неинституционализма свойственные поведению экономических агентов:
 - а) абсолютная рациональность
 - б) ограниченная рациональность и оппортунизм
 - в) стремление к полной эффективности
 - г) принцип максимизации полезности
 - д) принцип минимизации затрат
3. Что определяет границы обмена в концепции неинституционалистов:
 - а) эффективность
 - б) рациональность
 - в) контракт
 - г) полезность
 - д) затраты труда
4. Отметьте критерий эффективности институтов:
 - а) размер полученной прибыли
 - б) размер достигнутой минимизации издержек+
 - в) размер достигнутой полезности
 - г) размер экономии масштаба производства
 - д) размер национального дохода
5. Отметьте объект анализа теории общественного выбора:
 - а) неформальные правила
 - б) оптимальный размер фирмы
 - в) политические рынки
 - г) права собственности
 - д) формальные правила

6. Чем является акт экономического обмена согласно неoinституциональному подходу?

- а) обменом редких благ
- б) обменом пучками прав собственности
- в) обменом полезностями
- г) обменом продуктами труда
- д) сделкой купли-продажи

7. Поведение экономических агентов в теории экономики права характеризуется тем, что они действуют как:

- а) классические «homo economicus»
- б) рациональные максимизаторы при принятии как рыночных, так и вне рыночных решений
- в) оппортунисты
- г) ограниченные рационализаторы при принятии не только рыночных, но и вне рыночных решений
- д) экономические эгоисты

8. Какие три группы издержки имеются в институциональном анализе фирмы?

- а) бухгалтерские, альтернативные, вменённые
- б) переменные, средние, предельные
- в) постоянные, переменные, средние
- г) прямые, косвенные, неявные
- д) трансформационные, организационные, трансакционные

9. Какой вид издержек НЕ относится к трансакционным издержкам ex ante?

- а) затраты в связи с неточным выполнением контрактных обязательств
- б) затраты на обеспечение гарантий реализации соглашения
- в) затраты на поиск информации
- г) затраты на проведение переговоров
- д) затраты на составление проекта контракта

10. Какой вид издержек не относится к трансакционным издержкам ex post?

- а) затраты в связи с плохой адаптацией к непредвиденным обстоятельствам
- б) затраты в связи с неточным выполнением контрактных обязательств
- в) затраты на использование структур управления для улаживания конфликтов
- г) затраты на обеспечение гарантий реализации соглашения+
- д) расходы на тяжбы в связи со сбоем в контрактных отношениях

11. Самой радикальной формой защиты от вымогательства является:

- а) превращение интерспецифических ресурсов в имущество на основании совместного владения
- б) превращение интерспецифических ресурсов в специфические
- в) превращение общих ресурсов в интерспецифические
- г) превращение специфических ресурсов в интерспецифические
- д) уничтожение интерспецифических ресурсов

12. Отметьте две основные формы оппортунистического поведения, которые различают:

- а) искажение информации и запутывание
- б) лоббирование и саботаж
- в) моральный риск и вымогательство
- г) мошенничество и обман
- д) убеждение и настойчивость

13. Наиболее распространенной классификацией трансакционных издержек, не содержащих одного из следующих типов этих издержек является:

- а) ведения переговоров
- б) вменённые

- в) измерения
- г) оппортунистического поведения
- д) поиска информации

14. Отметьте самую распространённую форму морального риска:

- а) воровство
- б) вымогательство
- в) запугивание
- г) лоббирование
- д) отлынивание

15. Отметьте то, что представляет собой резервная цена:

- а) излишек покупателя
- б) излишек продавца
- в) предельную цену, на которую может согласиться партнер – покупатель или продавец+
- г) рыночную равновесную цену
- д) среднюю цену по определённой товарной группе

16. Соблюдение данных норм и правил предполагает экономическое определение прав собственности:

- а) ответственности субъекта прав
- б) права собственности на интерспецифические ресурсы
- в) только неформальных социальных норм
- г) только формальных правил
- д) формальных правил и неформальных социальных норм+

17. Как в теории прав собственности называется исключение третьих лиц из свободного доступа к ресурсу?

- а) внешними эффектами (воздействие одного процесса на другой)
- б) интернализацией внешних эффектов (Методы, побуждающие индивидов или фирмы учитывать внешние эффекты, приводящие к внешним издержкам и выгодам, в процессе принятия их решений)
- в) оппортунизмом
- г) спецификацией прав собственности+
- д) экстерналиями

18. Выберите то, чему способствует спецификация прав собственности:

- а) возникновению асимметрии информации
- б) появлению оппортунистического поведения
- в) росту трансакционных издержек
- г) созданию устойчивой экономической среды, уменьшению неопределенности и формированию стабильных ожиданий
- д) формированию неполных контрактов

19. Размывание прав собственности трактуется:

- а) абсолютная спецификация
- б) дифференциация прав собственности
- в) неполная спецификация
- г) расщепление прав собственности
- д) универсальная спецификация, применяемая ко всем видам экономических отношений

20. Отметьте критерий, в соответствии с которым происходит расщепление прав собственности:

- а) безубыточности
- б) полезности
- в) рациональности
- г) спецификации
- д) эффективности

21. Что называют экстерналиями в институциональной экономике?

- а) асимметрию информации
- б) внешние эффекты
- в) несколько одновременных равновесий Нэша
- г) неформальные правила
- д) определенный уникальный тип ресурсов

22. Рентоореинтированное поведение представляет:

- а) попытку индивидов увеличить свое богатство, осуществляя непроизводительное потребление использование ресурсов, приводящее к сокращению богатства общества
- б) получение абсолютной земельной ренты
- в) получение дифференциальной земельной ренты
- г) получение экономической ренты
- д) попытку индивидов за счет мультипликативного эффекта увеличить свое богатство на фоне роста темпов инфляции

23. Отметьте типы оппортунистического поведения, которые не различают в экономической теории контрактов:

- а) вымогательство
- б) лоббирование.
- в) моральный риск
- г) неблагоприятный отбор
- д) следование своим интересам

24. Отметьте условия, в которых целесообразно заключать неоклассический контракт:

- а) информационной симметричности
- б) информационной стабильности
- в) неопределенности
- г) низкой степени риска
- д) определенности

25. С точки зрения формализаций условий классический контракт относится к типу:

- а) имплицитному
- б) неполному
- в) неявному
- г) полному
- д) эксплицитному

26. С точки зрения формализаций условий отношенческий контракт относится к типу:

- а) неполному
- б) неявному
- в) полному
- г) явному
- д) эксплицитному

27. Определите степень специфичности ресурсов при классическом контракте:

- а) высокоспецифичный ресурс
- б) интерспецифичный ресурс
- в) ресурс общего назначения
- г) ресурс средней степени специфичности
- д) уникальный ресурс

28. Посредством контракта в институциональной экономике осуществляется следующее действие:

- а) вознаграждение за оказание информационно-консалтинговых услуг
- б) доверительное управление имуществом собственника

- в) наем / увольнение работника
- г) передача прав собственности на блага
- д) различные финансовые сделки

29. Неразличимым типом контракта в институциональной экономике является:

- а) гибридный
- б) классический
- в) неоклассический
- г) обязательственный
- д) отношенческий

30. Классический контракт обладает характером:

- а) конкретным
- б) несовершенным
- в) обезличенным
- г) персонифицированным
- д) совершенным

31. Гарантом в отношениях сторон по классическому контракту будет:

- а) арбитр
- б) государство
- в) контрагенты
- г) посредник
- д) поставщик

32. Как трактует институциональная теория фирмы ее экономическую природу?

- а) проблему выбора оптимальной структуры транзакционных издержек
- б) проблему выбора оптимальной формы контракта
- в) проблему минимизации внешних издержек
- г) проблему спецификации прав собственности
- д) проблему спецификации ресурсов

33. Неоклассической моделью рассматривается фирма, как:

- а) имущественный комплекс
- б) максимизатор прибыли
- в) оптимальная форма контракта
- г) организация, владеющая одним или несколькими предприятиями
- д) хозяйственная организация

34. Отметьте то, что присуще неоклассической теории при анализе экономических явлений:

- а) абстрагируется от существования транзакционных издержек
- б) учитывает транзакционные издержки
- в) не учитывает производственные издержки
- г) использует модель иррационального выбора

35. Что будут модифицировать неoinституциональные концепции?

- а) «жесткое ядро» неоклассики
 - б) «защитную оболочку неоклассики»
 - в) «жесткое ядро» марксизма
 - г) «защитную оболочку» кейнсианской теории
- (неoinституционализм и новая институциональная экономика – две разные вещи)

36. Отметьте ученого, являющегося представителем классического («старого») институционализма:

- а) А. Маршалл
- б) Т. Веблен
- в) О. Уильямсон
- г) Д. Норт

37. Какая модель не включает «человека экономического» (“homo oeconomicus”)?

- а) рационального выбора
- б) свободы человека в выборе собственных целей
- в) утилитарности предпочтений
- г) институционального детерминизма

38. Основатель неоинституциональной исследовательской программы:

- а) У. Митчелл
- б) Л. Вальрас
- в) Р. Коуз
- г) Р. Буайе

39. Отметьте теорию, не относящуюся к неоинституциональному направлению:

- а) теория прав собственности
- б) новая экономическая история
- в) теория трансакционных издержек
- г) теория конвергенции

40. Какое название было получено в применении неоклассической методологией к анализу неэкономических сфер?

- а) экономического империализма
- б) ограниченной рациональности
- в) «институциональной ловушки»
- г) эффекта Веблена

41. В рамках чего принято критиковать неоклассический принцип равновесия?

- а) теории игр
- б) теории трансакционных издержек
- в) теории спроса и предложения
- г) теории оптимального контракта

42. Что подвергается критике новой институциональной экономикой?

- а) только «защитную оболочку» неоклассической теории
- б) «жесткое ядро» неоклассики
- в) «жесткое ядро» классического институционализма
- г) «жесткое ядро» исторической школы

43. Теория неполной рациональности предлагает замену неоклассического принципа оптимизации на принцип:

- а) удовлетворительности
- б) методологического индивидуализма
- в) абсолютной рациональности
- г) доверия

44. Какая проблема заняла центральное место в исследованиях У. Митчелла?

- а) деловых циклов
- б) поиска компромисса между организованным трудом и крупным капиталом
- в) трансакционных издержек
- г) типологизации капитализма

45. Отметьте то, что свойственно в рамках неоинституционализма:

- а) частная собственность выступает абсолютной предпосылкой рыночного обмена
 - б) анализируется широкий спектр форм собственности
 - в) вопросы собственности не рассматриваются
 - г) собственность рассматривается как отношение между собственниками средств производства и непосредственными производителями
- (Точно так, ибо А относится точно к неоклассике, а не к неоинституционализму)

46. В какой статье Р. Коуза изложены основные положения теоремы Коуза?

- а) «Теория праздного класса»

- б) «Институты, институциональные изменения и функционирование экономики»
- в) «Природа социальных издержек»
- г) «Основания теоремы Коуза»

47. Какие идеи вобрал в себя классический институционализм?

- а) исторической школы
- б) неоклассического направления
- в) маржинализма
- г) неоинституционализма

48. Отметьте то, что присуще «Дилемме заключенных»:

- а) иллюстрирует неоклассический принцип равновесия
- б) подтверждает гипотезу о «человеке экономическом»
- в) иллюстрирует теорему Коуза
- г) опровергает неоклассический принцип равновесия

49. Отметьте то, что свойственно современному институционализму:

- а) является однородным направлением экономической мысли
- б) представляет собой современный экономический «мэйнстрим»
- в) использует тот же методологический инструментарий, что и неклассическая теория
- г) занимается разработкой экономических проблем, не решенных неоклассиками

50. Образование фирмы позволит достичь:

- а) экономии масштаба
- б) экономии на общих издержках
- в) экономии переменных издержек
- г) экономии ресурсов
- д) экономии факторов производства

51. В контрактной теории фирмы агентом является:

- а) владелец
- б) консультант
- в) менеджер
- г) посредник
- д) принципал

52. В контрактной теории фирмы принципалом является:

- а) агент
- б) владелец
- в) консультант
- г) менеджер
- д) посредник

53. Модели «принципал — агент» соответствует следующая организационная форма фирмы:

- а) акционерное общество
- б) некоммерческая организация – фонд
- в) товарищество
- г) фирма с рабочим самоуправлением
- д) частнопредпринимательская фирма

54. Данным путем достигается экономия на общих издержках в рамках институциональной теории фирмы:

- а) путем трансформации трансакционных издержек независимых агентов на открытом рынке в организационные внутренние издержки фирмы
- б) за счет более глубокой спецификации прав собственности
- в) за счет выбора оптимальной структуры трансакционных издержек
- г) путем применения санкций за проявление оппортунистического поведения
- д) путем экономии на масштабе производства

55. Конфликт между интересами собственников и менеджерами углубляется из-за:

- а) асимметрии информации
- б) доминированию неформальных правил
- в) неполноте контрактов
- г) разветвленности иерархии и усложнению связей
- д) транзакционными издержкам

56. Преимуществами частнопредпринимательской фирмы является:

- а) высокие издержки несения риска
- б) не возникает проблемы общей собственности
- в) не существует проблем мотивации
- г) нет проблем, связанных с отношениями «принципала — агента»
- д) отсутствует проблема безбилетника

Типовые вопросы к зачету с оценкой

1. Опишите исторические предпосылки возникновения институционализма.
2. Дайте определение институционализма как течение экономической мысли.
3. Опишите институты как объекты институционального анализа. Направления институционального анализа.
4. Охарактеризуйте методологическую общность направлений институционального анализа.
5. Опишите этапы развития институционализма.
6. Дайте определение ограничению поведения.
7. Дайте определение институтам как инструментам ограничения поведения.
8. Дайте понятие института и его составляющих.
9. Дайте определение норме - базовая единица институционального анализа.
10. Дайте понятие нормы и ее признаки нормы.
11. Опишите организационные механизмы обеспечения норм, их признаки.
12. Опишите контроль и стимулирование в механизме защиты норм.
13. Опишите формы организационных институтов.
14. Дайте определение организационного института и организации.
15. Охарактеризуйте институты в механизме мотивации поведения.
15. Дайте определение эффективности поведения как фактор распространения и закрепления норм.
16. Опишите институт как продукт производства.
17. Опишите объективные и субъективные предпосылки производства правил.
18. Охарактеризуйте мотивацию институциональной деятельности.
19. Охарактеризуйте издержки институционального производства, их распределение.

Типовые контрольные работы

Задание. 1. Приведите примеры из реальной экономической практики, подтверждающие действие следующих норм командной экономики: а) «ты – мне, я – тебе»; б) персонифицированного доверия; в) ограниченного утилитаризма. Насколько важны данные нормы в реализации экономических интересов субъектов белорусской экономики? Почему?

Задание 2. Какие неформальные институты в нашем обществе мешают, на ваш взгляд, успешному импорту институтов рыночной экономики, хорошо зарекомендовавших себя в западных странах?

Типовые вопросы эссе

1. Содержание теорий «групп интересов» и «поиска ренты» возникновения прав собственности. Организации и группы. Проблема эффективности распределения ресурсов.
2. Виды, институциональные рамки и специфика хозяйственной деятельности закрытых форм экономической организации.
3. Характеристика, виды и особенности хозяйственной деятельности открытой корпорации. «Новая теория корпораций» Дженсена-Меклинга.
4. Контрактная теория фирмы. Производственная фирма и содержание ее основных параметров.
5. Критерии эффективности фирмы М. Дженсена и В. Меклинга. Модификация производственной функции с учетом прав собственности.
6. Теория «принципала-агента» и варианты решения проблемы принципала-агента в экономической организации.
7. Причины, содержание и типы внелегальной экономики.
8. Цена подчинения закону и цена внелегальности. Издержки, связанные с уклонением от легальных санкций.